

Ohne Berührungängste auf Menschen zugehen? Kein Thema!

Sales Manager (m/w/d) Business Development

Hybrid (Standort / mobil)

Neukundenvertrieb / Vertrieb von Softwaredienstleistungen für die Prozess- und Industrieautomatisierung

Dein Vertriebsgebiet: International.

Wir haben ein Sales-Team aus Key-Accounts. Jetzt kommst du ins Spiel. Unser Team möchten wir perfekt ergänzen und suchen jemanden mit dem Fokus Business Development /Neukundenakquise. Du analysierst den Wettbewerb und den Markt. Mit unserem Marketing arbeitest Du Hand in Hand und startest Vertriebskampagnen. Du bist dann derjenige, der keine Berührungängste hat und Leads anspricht. Wir arbeiten im Team, deshalb haben wir gemeinsame Ziele (keine individuellen Ziele).

Du bist Vertriebler durch und durch. Als Hunter bist Du Kommunikationsprofi und besitzt alle Fähigkeiten, die dafür erforderlich sind. Du hast Lust auf Kunden im Bereich der Automatisierungstechnik national und international. Dazu bringst Du technisches Verständnis mit, um unsere Softwaredienstleistungen vertreiben zu können. Auf Basis der Anforderungen erarbeitest du gemeinsam mit dem Vertriebs- und Technik-Team Lösungen, um die Kundenwünsche und Projektanforderungen bestmöglich unter einen Hut zu bringen.

Deine Aufgaben

- Du baust eine konstante Sales-Pipeline auf und findest eigenverantwortlich unsere Neukunden.
- Du wirkst beim Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen und Allianzen mit.
- Du beobachtest Trends und Marktentwicklungen und bist ein aktiver Netzwerker, damit identifizierst Du für uns neue Möglichkeiten.
- Du arbeitest an unserer Vertriebsstrategie und unserer Unternehmensvision mit.

Dein Profil

- Du bringst Vertriebserfahrung mit, idealerweise in unserer Branche.
- Du sprichst Deutsch und Englisch sicher.
- Dein Gestaltungsdrang und der Blick über den Tellerrand zeichnen Dich aus.
- Natürlich hast Du eine schnelle Auffassungsgabe, trägst gerne Verantwortung und bist lösungsorientiert.
- Du bist vertraut im Umgang mit einem CRM System, wie z.B. Salesforce.

Für Dich

- Du triffst bei uns auf ein agiles Mindset und agile Arbeitsweise.
- Du arbeitest an innovativen Themen in internationalem Kundenumfeld.
- Du hast für dein Onboarding einen erfahrenen Mentor an Deiner Seite.
- Du kannst dir Deine Arbeit für Deine Work-Life-Balance flexibel einteilen.
- Du erhältst weitere Zusatzleistungen wie z.B. Jahreskarte Zoo, Corporate Benefits und einen Zuschuss für die betriebliche Altersvorsorge

Du bist noch kein Experte in unserer Branche? Keine Sorge, wir bringen Dir alles wissenswerte bei.

CodeWrights ist ein führender Technologieexperte in der Prozess- und Industrieautomatisierung. Als zuverlässiger Partner in der Wertschöpfungskette unserer Kunden entwickelt CodeWrights individuelle Softwareprodukte und Lösungen im internationalen Umfeld. Mit 50 Mitarbeitenden am zentral gelegenen Standort in Karlsruhe gestalten wir Industrie 4.0 mit. Als Joint Venture von Endress+Hauser und Pepperl+Fuchs profitiert CodeWrights vom Rückhalt zweier starker Gesellschafter, um nachhaltig Wachstum und Innovation zu verbinden.



Bild: Adobe Stock_Sunny studio

Dein Kontakt: Sandra Klaus +49721 352399 12 · Bewerbungsunterlagen bitte per E-Mail, unter Angabe der Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an hr@codewrights.de